

AGENDA DE INDUCCION AL PUESTO

litoral  **móvil**

Agente Oficial de Claro

UDN	PORTABILIDAD
Ingresante	
Fecha Inicio Induccion	

Dia	Detalles	Capacitador	Tiempo Estimado	Encuentro	Horario Propuesto	Firma Ingresante	Firma Capacitador
1	Bienvenida y presentacion al Equipo.	Supervisores	30 min		09:00		
1	Induccion al puesto, Sistemas, Ofertas Comerciales.	Supervisores	4 hs		09:30		
2	Productos, Metodologia, Semana tipo EECC, Sistemas.	Supervisores	4 hs		09:00		
2	Escuchas de llamadas y tecnicas de ventas.	Supervisores	2 hs		14:30		
3	Proceso de activaciones, Documentacion con Administracion de Ventas	ADV	3 hs		09:00		
3	Salesforce, actividades, Paneles, Site	Supervisores	4 hs		14:00		
4	Revision de Ofertas- Refuerzo de Ofertas, Lectura de Avance	Supervisores	2 hs		09:00		
4	Entrega de Cartera primeros llamados, registros en SF. Enriquecimiento	Supervisores	2 hs		11:00		
5	Llamados a los cuits asigandos.	Supervisores	Jornada Completa		09:00		

Observaciones de Capacitador :

Analisis y revision de los conceptos para la evaluacion diaria de la gestion